



الأساليب الحديثة لعملية الشراء التوتنة

دبي (الامارات العربية المتحدة) -

25-11-2024

النسائيب الحديثة لعملية الشراء الآمنة

رمز الدورة : PS66 : تاريخ الإنعقاد : 25-11-2024 دولة الإنعقاد : دبي (الامارات العربية المتحدة) - رسوم الإشتراك : 3170 £

المقدمة

في الوقت الذي تزداد فيه أهمية الشراء ويتنامي أثره جليا في بقاء المنظمات، وحمية رؤوس أموالها، وزيادة أرباحها، وترقية مستوى خدماتها، نجد هنالك نقصا حادا في الكوادر والمراجع العربية المتخصصة في هذا المجال الحيوي. فالشراء لم يحظ بها حظيت به مجالات أخرى في الفكر التنظيمي مثل التسويق والإنتاج والتمويل وخدمة العملاء وغيرها، بل ظل حبيس أنفاس من الناحيتين العلمية والعملية. فكليات إدارة الأعمال ما فتئت تعتبر الشراء مجرد درس تابع للإنتاج والتسويق تارة أخرى، أما في الحقل التطبيقي فغالبا ما يلحق الشراء بالإدارات الأخرى فتجد ما يسمى بـ "قسم التسويق والمشتريات" أو "إدارة المشتريات و المخازن والمهمات"، ذلك، بالرغم من أن التطور الهائل الذي طرأ على الشراء اليوم يجعله أهلا لأن يصبح تخصصا مستقلا لا تابعاً، كما فطنت لذلك الكثير من المنظمات اليوم، إذ صار هنالك ما يسمى بإدارة المشتريات والعقود أو إدارة سلسلة الإمداد، وقسم النقل و اللوجستيات كأقسام مستقلة داخل الجسد التنظيمي الواحد.

يوضح هذا البرنامج التدريبي النسائيب الحديثة لعملية شراء آمنة، والتي تعد من أهم النشاطات التي تقوم بها المنشأة.

تهنك هذه الدورة التدريبية إكتساب التالي:

- بيع دعوات العطاء و إستلام العروض و دراستها من قبل اللجان المختصة
- تسديد قيمة العقد و إغلاقه
- إدارة عملية الشراء
- المواصفات و طريقة وضعها و شروط اختيار المواصفات المناسبة
- الكفالات المالية و كيفية التعامل معها
- إعداد كراسة الشروط و طرح العطاءات
- متابعة تنفيذ العقد حتى توريد البضائع المشتراة
- الشيفرة الخيطية (الباركود / BARCODE) و أهميتها في عملية الشراء
- تحديد العروض المناسبة و البدء بصياغة عقد الشراء و إبلاغ الموردين
- نظرية الشراء في الوقت المناسب T.I.L

اهداف دورة النسائيب الحديثة لعملية الشراء الآمنة

بعد الانتهاء من هذه الدورة حول النسائيب الحديثة لعملية الشراء الآمنة ، سيتمكن المشاركون من:

- القدرة على تجهيز كراسة الشروط و إعداد دعوات العطاء و معرفة الشروط الواجب توفرها في المتنافسين قبل بيع دعوة العطاء، والتأكد من التزامهم بالشروط الواجب توفرها في عروض الأسعار
- معرفة الكفالات الواجب على المنافسين تقديمها وكيفية التعامل معها
- مناقشة عناصر عملية الشراء بشكل يوفر الوقت و الجهد و الهال على المنشأة
- دراسة العروض الفنية و المالية و المفاضلة بينها والحفاظة على سرية المعلومات
- متابعة تنفيذ شروط العقد حتى النهاية
- القدرة على البدء بعملية الشراء و تطبيق النظرية اليابانية في الشراء في الوقت المناسب T.I.L
- التعرف على كيفية اختيار المواصفة المناسبة بالتنسيق مع المستخدم
- معرفة العناصر الأساسية الواجب توفرها في عقد الشراء و المقدرة على صياغة العقد وإبلاغ أصحاب العروض الفائزة
- التعرف على أهمية الشيفرة الخيطية (الباركود / BARCODE) في عملية الشراء

منهجية دورة النسائيب الحديثة لعملية الشراء الآمنة

المهزومة ، ووجهوعات العمل ، وجلسات العصف الذهني ، ودراسات الحالة ،

ولعب النذور ، والنلعالب التدرىبىة المناسبة لنزع فتىل التوتّر وتتشجىع المتدرىبين على ذلك ، فهو ينشطك لتحقىق أهداف برناهلك.

تتهزى طريقة التدرىب فى هذا البرنامج بكونه يجمع بين التدرىب واللاستشارة. يزود المتدرىبون بوجهوعات العمل بالدعم اللازم للمساهمة بشكل شخصى ومباشر فى تطوير مستويات الإدارة والقىادة.

تأثير دورة النسالىب الحدىثة لعملية الشراء اللمنة على المؤسسة

سىساعد الموظفون الذىن يحضرون هذه الدورة التدرىبىة ومؤسستك على تحقىق الفوائد التالىة:

- توفير الوقت و الهمد و الهال و تجىب المؤسسة أىة تبعات قانونىة قد تترتب على عدم توفر المواد فى الوقت المناسب
- إنتاجىة أعلى للموظفىن العاملىن فى أقسام المشتريات والعقود
- تحقىق نتائج أفضل فى المعاملات التجارىة
- تجىب المنشأة الدخول فى نزاعات قانونىة مع الموردىن بالصىاعة الجىدة للعقود
- التحدىن المستمر فى ذهوة العولاء
- تحدىن العلاقة المتبادلة بين المنشأة و الموردىن
- توفير المواد فى الوقت المناسب بأفضل المواصفات و الشروط

التأثير الشخصى للنسالىب الحدىثة لعملية الشراء اللمنة

حضور الموظفىن لهذه الدورة التدرىبىة سوف يساعدهم على تحقىق المزايا التالىة:

- تجهىز كراسة الشروط و دعوات العطاء
- كىفىة التعامل مع الكفالات الواجب على المناقصىن تقدىوها
- القىام بعملىة شراء جىدة مع توفير الوقت و الهمد و الهال على المنشأة
- صىاعة عقد الشراء
- التعرف على أسلوب النظرىة اليابانىة للشراء فى الوقت المناسب T.I.L
- متابعة تنفيذ شروط العقد حتى النهاىة
- التعرف على كىفىة إختىار المواصفة المناسبة بالتنسىق مع المستخدم
- المحافطة على سرىة المعلومات خلال المراحل المختلفة للشراء
- دراسة العروض الفنىة و الهالىة و المفاضلة بينها
- الشىفرة الخىطىة (الباركود / BARCODE) ودورها فى دقة الشراء

الفئات المستهدفة

هذه الدورة التدرىبىة مناسبة لهجوعئة واسعة من المهنىبن ولكن سوف تفىد كثرأ:

- المشاركىن فى أعمال تخطىط المناقصات و المواصفات و الترسىات و العقود
- العاملىن فى أقسام العقود و المشتريات
- العاملىن فى المؤسسات التى ترغب قىاداتها فى تحقىق مستويات عالية من الكفاءة لدى هؤلاء الذىن ىشاركون فى هذه الأنشطة
- العاملىن فى اعداد العطاءات

مطاور الدورة

اليوم الأول

- القوانين التي تضبط الشراء
- النظرية اليابانية للشراء في الوقت المناسب T.I.J.
- التعريف بعملية الشراء و ما هي مكوناتها
- تشكيل لجان الشراء
- تحديد طريقة الشراء
- الجهات المسؤولة عن الشراء

اليوم الثاني

- فتح عروض الأسعار و شروط ذلك
- وبدأ تضارب المصالح
- الحفاظ على سرية المعلومات
- دعوات العطاء: المكونات و الشروط
- دراسة عروض الأسعار فنياً و مالياً مقارنة بشروط دعوة العطاء
- استلام عروض الأسعار و العينات إن وجدت و التعامل معها
- الشروط الواجب توفرها في المشتري

اليوم الثالث

- المواصفة المطلوبة و كيفية اختيارها
- كراسة الشروط و كيفية وضعها
- الإعلان عن عملية الشراء و محددات الإعلان إن وجدت
- الشيفرة الخيطية (الباركود / BARCODE) ودورها في عملية الشراء
- تعريف المواصفة
- أهمية المواصفة و دورها في تطور عمل المنشأة
- الجهات المسؤولة عن وضع معايير المواصفات و كيفية تطبيقها

اليوم الرابع

- توزيع نسخ العقد
- تبليغ المستفيد بالعقد
- صياغة عقد الشراء
- أنواع عقود الشراء
- الكفالات و أنواعها
- بنود عقد الشراء مع الشرح
- الشروط الواجب توفرها في العقود

اليوم الخامس

- صياغة عقد الشراء
- الكفالات و أنواعها

- أنواع عقود الشراء
- تبليغ المستفيد بالعقد
- بنود عقد الشراء مع الشرح
- الشروط الواجب توافرها في العقود